

Péče je náš Byznys

ERP systém a tým odborníků,
kteří pomáhají firmám růst.

Jsme tu pro vás
a pro váš úspěch.

Byznys



„Hlavní předností ERP systému je komplexnost. Na jednom místě řídíte všechny firemní agendy. V konečném důsledku systém zjednoduší, zpřesní a zautomatizuje fungování společnosti. Každopádně zákazník musí mít na paměti, že nákup ERP není jako jít si koupit telefon. Ten za rok nebo dva vyměníte. Zatímco výběr dodavatele ERP může být klidně investicí na celý život. Rozhodující je, abyste si jako lidé, jak se říká, sedli a abyste spolupracovali jako partneři. Následná péče je pak klíčem k úspěchu, tedy že systém pomáhá firmě růst.“



Martin Kudrna

člen představenstva Seyforu a ředitel divize
Medium Sized Business



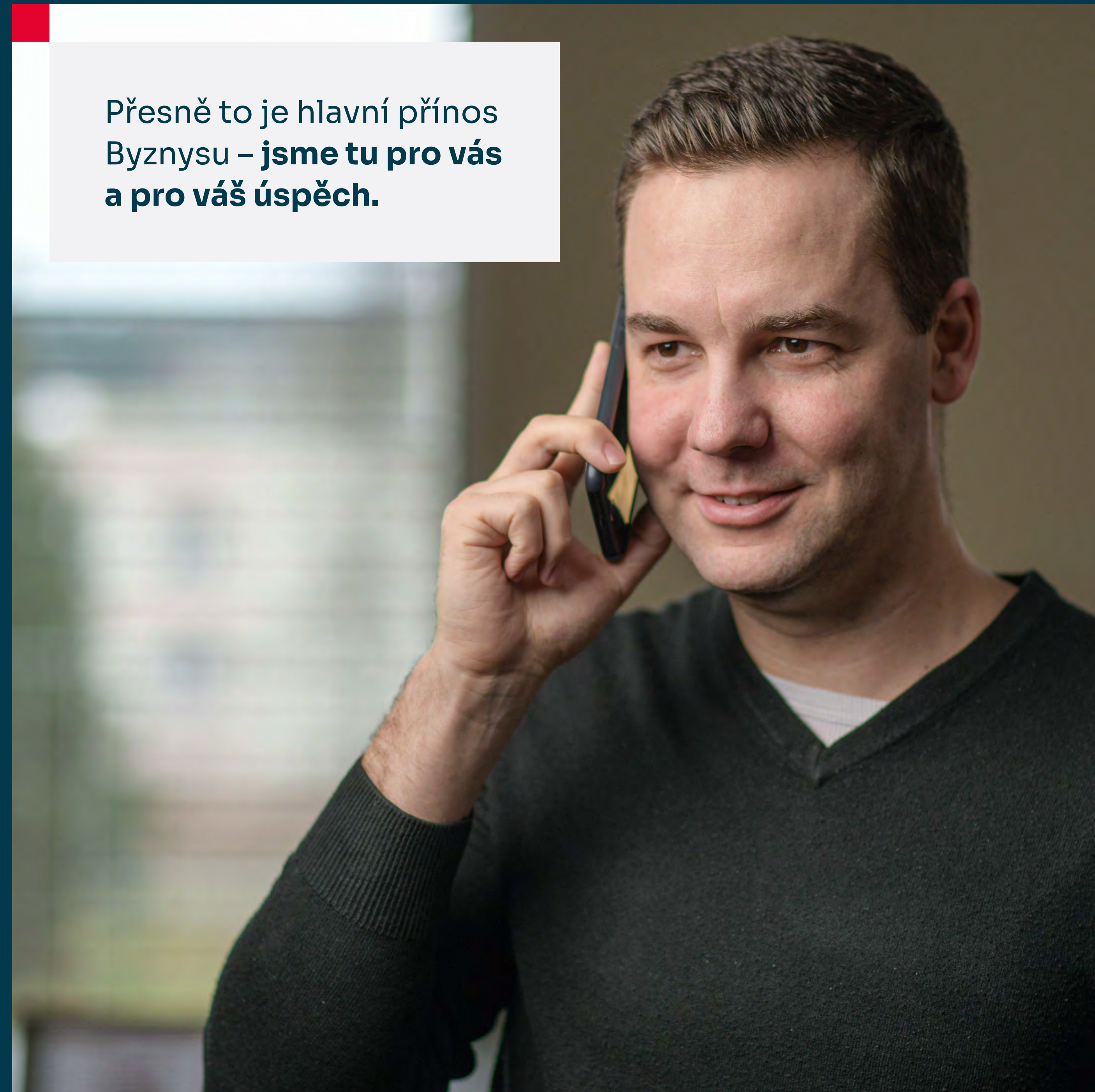
Byznys je ERP systém a tým odborníků, kteří pomáhají firmám růst

Byznys není jen český podnikový informační systém pro střední a velké společnosti. Je to především tým odborníků, které společně s systémem získáte a na které se můžete kdykoliv obrátit. Budete mít k ruce spolehlivého a zkušeného IT partnera, který vyslechne vaše požadavky a potřeby, doporučí ideální cestu a následně ji i uvede v realitu.



Máme za sebou stovky úspěšných projektů a veškeré získané zkušenosti i know-how plně využíváme pro to, abychom vám ušetřili čas, práci i peníze.

Přesně to je hlavní přínos Byznysu – **jsme tu pro vás a pro váš úspěch.**





důvodů, proč si vybrat Byznys



1 Péče o klienta:

implementací systému naše práce nekončí. Po jejím skončení získáte vlastního konzultanta, na kterého budete mít přímý kontakt. Vždy tak máte po ruce odborníka znalého podmínek a specifik vaší firmy.

2 Ryze český systém:

celý Byznys, od vývoje po podporu, je v českých rukou. Máte tak například jistotu technické podpory i naprostého souladu systému s českou legislativou.

3 Řešení all-in-one:

s Byznysem řídíte všechny firemní procesy z jediného rozhraní, od skladů přes účetnictví až po CRM či výrobu.

4 Systém pro každou firmu:

díky širokému výběru modulů a možnostech zákaznických úprav se Byznys snadno přizpůsobí na míru potřebám každého podniku.

5 Dlouhodobé zkušenosti:

na trhu jsme od roku 1991 a máme za sebou tisíce úspěšných projektů. Naše know-how vám rádi předáme.

6 Efektivní řízení firmy:

díky automatizaci procesů již nemusí vaši zaměstnanci ztrácet čas s repetitivními ručními úkony. Nechte systém pracovat za vás a ušetřete čas i peníze.

7 Rozhodování se dle kvalitních dat:

s Byznysem máte všechna data na jednom místě. Vždy tak víte, co se ve firmě děje. Díky pokročilému reportingu a analytickým nástrojům pak snadno získáte relevantní a aktuální podklady pro krátkodobé i dlouhodobé plánování.

Péče je náš Byznys

Největší přidanou hodnotou Byznysu je péče o zákazníky. S Byznysem získáte spolehlivého a ochotného partnera. Váš ERP systém bude fungovat tak, jak si přejete. Díky tomu se místo interních procesů můžete zaměřit na rozvoj svého podnikání. Na aktivity, které posouvají firmu dál.

V první linii této filozofie stojí naši konzultanti, kteří znají vaši firmu, vyznají se ve vašich potřebách a dají vám k dispozici své znalosti i zkušenosti. Péče ale není jen o konzultantech – mottem „Péče je náš Byznys“ se řídí celý náš tým, od vývojářů až po pracovníky technické podpory. Jsme tu pro vás a vaši firmu.

Jak o vás Byznys pečuje?

- **Jistota pomoci:** dostanete přímý kontakt na konzultanta, se kterým můžete probrat cokoli souvisejícího s Byznysem, od provozních záležitostí až po další rozšiřování. Konzultant vaši firmu dobře zná a nemusíte mu tak nic dlouze vysvětlovat.
- **Odborníci all-in-one:** každý konzultant je zároveň i analytikem a programátorem. Vyslechne vaše požadavky, využije svých zkušeností z minulých projektů při jejich analýze a následně vám nabídne a zrealizuje nejvhodnější řešení. Zastane tak práci celého týmu lidí.
- **Vize a zpětná vazba:** konzultant vždy přihlédne k vaší zpětné vazbě a požadavkům, zároveň ale neváhá nabídnout alternativní varianty. Společně se tak doberete k tomu nejvhodnějšímu řešení.
- **Pravidelná údržba:** v rámci běžného provozu vám pomůžeme s pravidelnou údržbou, zaškolíme uživatele i správce a postaráme se, abyste využívali potenciál Byznysu naplno. Osobní konzultant vás pak pravidelně navštěvuje a pomůže vám s jakoukoliv provozní záležitostí, od reindexace skladů přes vyřešení aktualizací až po obnovu záloh.
- **Inspirace z praxe:** při práci maximálně využíváme zkušenosti z předchozích projektů. Ve vašem systému se tak odrazí to nejlepší z našeho mnoho let budovaného know-how.



Náš příběh

Psal se rok 1991, když v jedné příbramské garáži vznikl podnikový systém Byznys. Díky profesionalitě a nadšení našich lidí jsme se od té doby postupně vypracovali až na jeden z nejvyspělejších ERP systémů na českém trhu.

Od roku 2016 pak působíme pod vlajkou holdingu Seyfor (dříve Solitea). Naši klienti z tohoto spojení získávají nejen jistotu stability a spolehlivosti, ale také možnost využívat veškerého know-how v rámci Seyforu.

Naše poslání ale zůstává stejné jako tenkrát – co nejvíce zákazníkům pomáhat s řízením jejich firem a ušetřit jim čas, práci i peníze. Byznys ale není jen o softwaru. Do své práce vkládáme dekády zkušeností a vlastního know-how, ke kterým přidáváme lidský přístup a individuální péči. Jak mohou dosvědčit stovky spokojených zákazníků, s Byznysem získáte spolehlivého partnera na dlouhé roky.



“Podpisem smlouvy a nainstalováním systému naše práce nekončí, naopak začíná. Naším byznysem je dlouhodobá péče o klienta. Stáváme se jeho partnerem a pomáháme mu růst.“



Roman Vinš
ředitel systému Byznys

Jsme součástí Seyforu

V roce 2016 se Byznys přidal pod vlajku Seyforu (do roku 2022 Solitea) a připojil se tak k desítkám firem sloučených do jednoho brandu. Hlavním posláním celé skupiny je vyvíjet produkty, které zákazníkům ušetří čas i práci a umožní jim tak věnovat se produktivnějším a příjemnějším věcem. Nezáleží přitom na velikosti nebo oboru – Seyfor pomáhá jak rodinným firmám, tak i velkým korporacím a státním institucím.

Od svého založení Martin Cíglerem v roce 1990 se Seyfor vypracoval z malé brněnské firmy až na jednu z největších IT firem ve střední Evropě. Hodnoty společné celé skupině ale zůstávají stejné – **stabilita, odbornost a partnerství.**



Hodnoty Seyforu



Stabilita:

Jsme jedna z největších IT firem ve střední Evropě a Seyfor stabilním a spolehlivým partnerem. Vypracovali jsme na tuzemskou špičku a neustále rosteme.



Odbornost:

S produkty Seyforu získáte i desítky let zkušeností našich odborníků s podnikovými procesy, IT infrastrukturou, datovou analytikou a dalšími odvětvími. Svou práci dobře známe a víme, jak znalosti co nejlépe využít.



Partnerství:

Vždy splníme to, co jsme zákazníkovi slíbili. Tato zásada se prolíná všemi aspekty naší činnosti, a dodržujeme ji vůči klientům i vlastním lidem. O naše lidi se vroucně staráme a snažíme se, aby u nás byli spokojeni profesně i lidsky.



„Naší vizí je patřit mezi největší evropské IT společnosti a dnes už vím, že za tímto cílem jdeme úspěšně. Chtěl bych se i nadále držet současného zaměření na řešení vnitrofiremních procesů společností, protože vím, že to umíme a máme zde ohromné know-how.“



Martin Cígler
CEO Seyforu

Byznys očima našich lidí



„Od roku 2002 pracuji na pozici mobilního konzultanta a vidím, že ta firma běží dopředu, dostává nový náboj. Výsledek a to, že jsou lidé spokojení – to mě naplňuje.“

 **Jan Vondrášek**
konzultant



„Těší mě, když na projektu strávíme nějaký čas a pak vidím, že zákazníkům je systém ku prospěchu a rádi s ním pracují. Implementace nebo úpravu systému беру jako výzvu, která mě pohání dopředu.“

 **Michal Pech**
konzultant



„Snažím se práci vést tak, aby ten vztah mezi zákazníkem a konzultantem byl minimálně na stejné úrovni. A i když se setkáváme na pracovní úrovni, tak se snažím, abychom neřešili jen pracovní záležitosti.“

 **Ondřej Kocourek**
konzultant

Moduly systému Byznys

CRM a péče o zákazníky:

zabudované CRM řešení, se kterým máte veškeré informace o zákaznících, obchodních příležitostech i partnerech na jednom místě.

Účetní systém a finanční řízení:

soubor nástrojů a funkcí pro vedení a správu účetnictví, fakturaci i komunikaci s finančními institucemi.

Výroba:

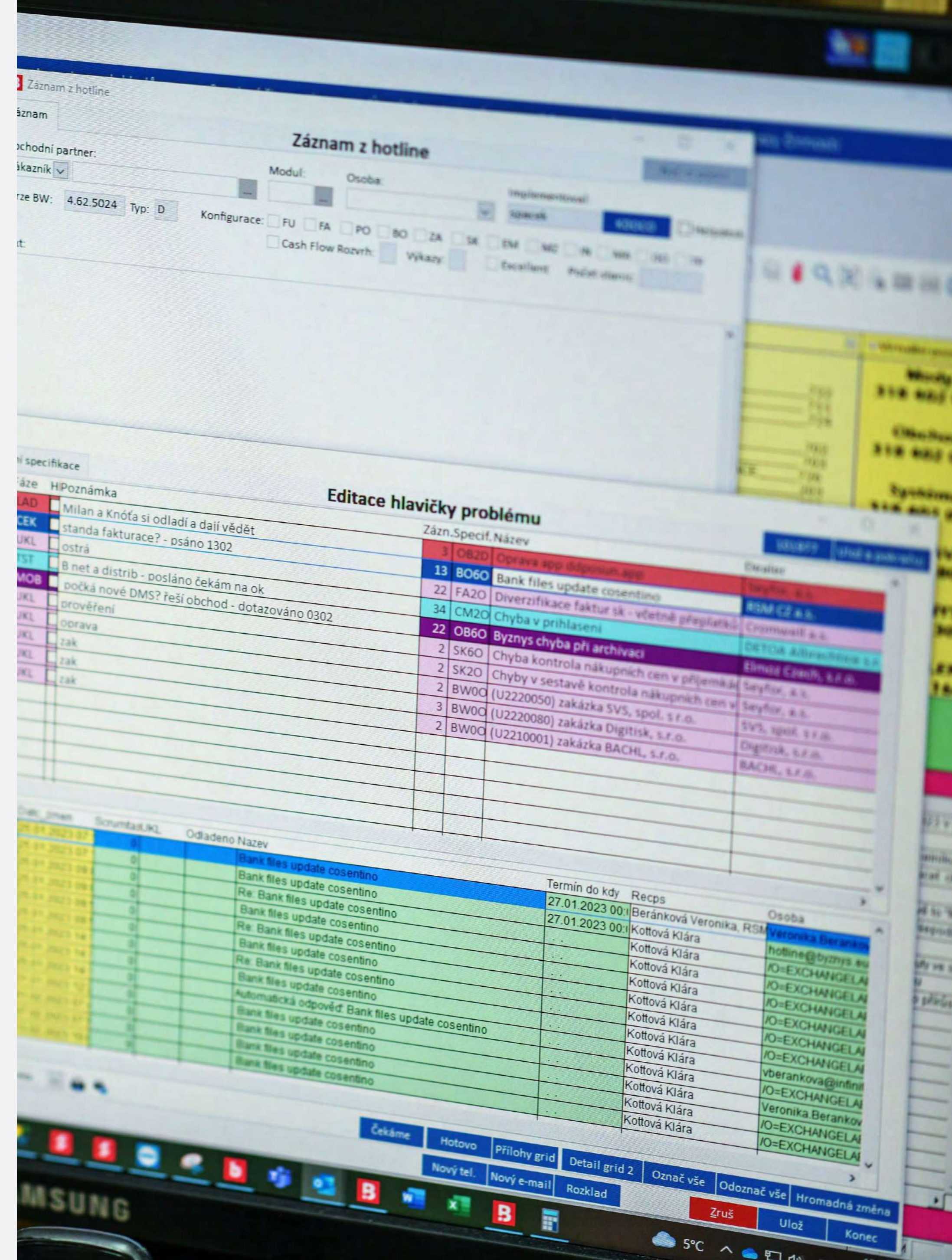
modul zvládne automatizovat výrobní procesy bez ohledu na velikost a typ výroby. Zároveň se postará i se přípravu, plánování i odvádění výroby.

Mzdový systém a personalistika:

přehledná evidence personální i mzdové agendy s funkcemi pro správu daní, docházky, mezd i smluv.

Skladové hospodářství a evidence:

přehled o firemním majetku a skladových položkách bez nutnosti přepisování či ručního počítání zboží. S Byznysem vždy víte, kde se jaká položka nachází.



Projektové řízení:

nástroje pro řízení rozsáhlých firemních projektů ve všech jejich fázích, od plánování přes organizaci práce až po kontrolu úkolů a vyhodnocování výnosnosti dle aktuálních dat.

DMS a řízená dokumentace:

správa důležitých dokumentů elektronicky s pomocí digitálního archivu, nástrojů pro řízení přístupu a bezpečného zálohování dat.

Business Intelligence a reporting:

zdroj aktuálních a relevantních dat pro každodenní řízení firmy, který zároveň poskytuje dostatek informací pro krátkodobé i dlouhodobé rozhodování.

System pro servis a služby:

rozhraní pro představení produktů, správa objednávek, plánování servisních zásahů a mnoho dalšího – to vše s možností provedení přímo u zákazníka.

Webová aplikace Byznys:

modul umožňuje přístup k datům v Byznysu odkudkoliv na světě; stačí jen internet a vhodné mobilní zařízení.

Umělá inteligence:

modul využívá prvku AI k automatizaci řady procesů, od vytěžování dokumentů přes sběr dat až po generování faktur nebo sledování důležitých termínů. S Byznysem můžete nechat systém přemýšlet i pracovat za vás.

Oborová řešení



Výrobní podniky

- řízení a sledování všech fází výroby, od zadání objednávky přes produkci až po expedici,
- rozsáhlá automatizace rutinních úkonů a administrativy pro úsporu času, práce i peněz,
- nástroje a funkce pro digitalizaci řízení výroby a odstranění závislosti na papírových dokumentech.

„Byznys pro nás není dodavatel, který jen hasí požár. Je to konstruktivní partner. Konzultanti s námi žijí. Starají se. I díky nim se firmě daří.“

Petr Vokál, technicko-obchodní manažer firmy Strojírny Kohout

Obchodní společnosti

- vše potřebné pro organizaci skladů, dopravy i spedice,
- zabudované CRM rozhraní pro info o zákazníkovi a přehled o obchodních příležitostech,
- zabudovaný WMS systém podporující mobilní terminály a bezdrátové sítě,
- nástroje pro kompletní cenotvorbu a automatický import nákupních ceníků.

„Tajemství úspěchu se skrývá v nadstandardní péči.“

Jiří Laipold, vedoucí IT oddělení společnosti Nohel Garden

Dopravní a spediční firmy

- online dispečerské rozhraní s přehlednou evidencí vozového parku,
- nástroje pro přidělování zakázek dispečerům, evidenci přeprav a přeposílání zakázek,
- komplexní mapové rozhraní s GPS navigací, podporou zájmových bodů a trackingem vozidel,
- plánovač tras, automaticky generované knihy jízd,
- automatické vytváření cestovních příkazů při zahraničních cestách.

“Sjednotili jsme podnikovou agendu do jednoho kompaktního systému. Byznys nám pomohl zautomatizovat a digitalizovat firemní procesy.”

Ing. Barbora Jeníčková, vedoucí úseku ekonomicko-personálních činností firmy DTS Vrbenský

Služby

- zabudované CRM rozhraní pro evidenci zakázek a obchodních případů,
- komplexní projektové řízení všech fází vašich projektů,
- automatická fakturace s možností periodických fakturací,
- evidence činností a automatická kontrola událostí.



„Veškeré informace nutné pro chod společnosti i pro její řízení máme dostupné z jednoho prostředí v reálném čase. Vše v online režimu.“

Petr Bureš, jednatel společnosti Veskom

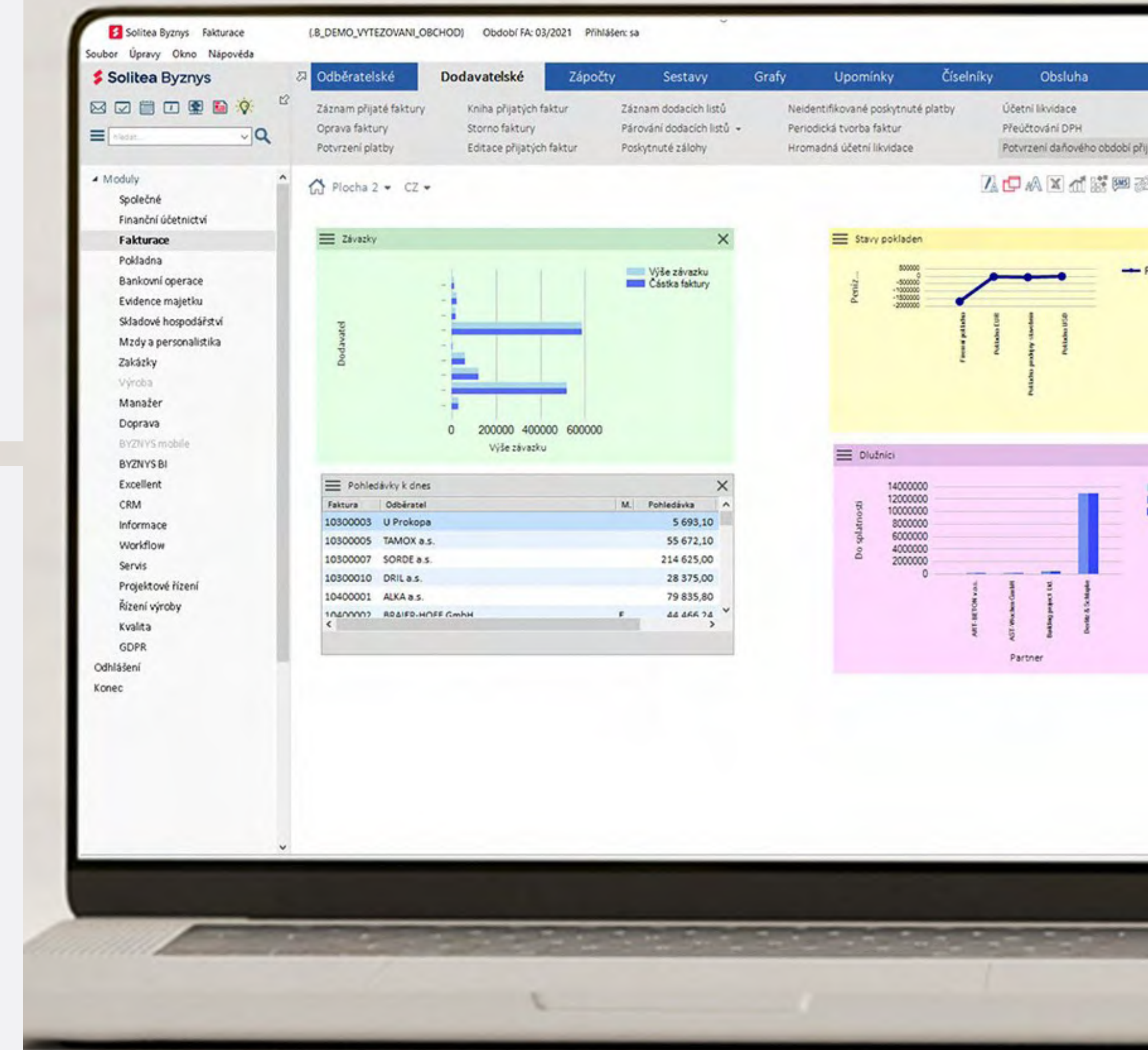
Stavebnictví

- evidence nákupních cenů dodavatelů pro snazší řízení cen,
- evidence stavebních strojů včetně jejich využití, sledování provozu a výnosnosti,
- kompletní správa pozastávek na úrovni odběratelů i dodavatelů,
- přehledná správa zakázek a obchodních případů.



„Jeden systém, ve kterém řešíme výrobu, účetnictví, sklad... Jednoduše všechny agendy. Navíc upravený tak, jak potřebujeme. To je pro nás Byznys.“

Marcel Pacovský, generální ředitel společnosti Autometal



Účetnictví

- automatizace rutinních úkonů,
- digitální archiv,
- možnost zpracovávat více firem současně,
- výkaznictví a výstupy pro vedení externího účetnictví.



„Díky Byznysu dokážeme klientům vyřešit nejen vedení účetnictví, ale také kompletní nastavení informačního systému tak, aby jim pomáhal v podnikání.“

Zdeněk Lážek, partner ve společnosti VGD Czech Republic.

Byznys Showroom

Na Byznysu neustále pracujeme a pravidelně do něj přidáváme nové funkce a vylepšení. Novinky můžete sledovat na stránce Byznys Showroom, kde najdete:



Přehled nových funkcí a vylepšení

Hlavním cílem Showroomu je představit poslední novinky ze světa Byznysu. Na stránce tak najdete aktuální seznam nových funkcí společně s jejich popisem a odkazem na prezentační video s praktickými ukázkami.



Seznam vzdělávacích kurzů

Důležitou součástí našich služeb jsou i vzdělávací kurzy, v jejichž rámci naši konzultanti vysvětlují základní i pokročilé možnosti Byznysu a umožní vám tak využít potenciál systému naplno.



Aktuality z blogu

Součástí Showroomu jsou i odkazy na nejnovější články z blogu Byznysu, kde kromě novinek a zákaznických referencí naleznete i veškeré ostatní důležité informace týkající se provozu systému.

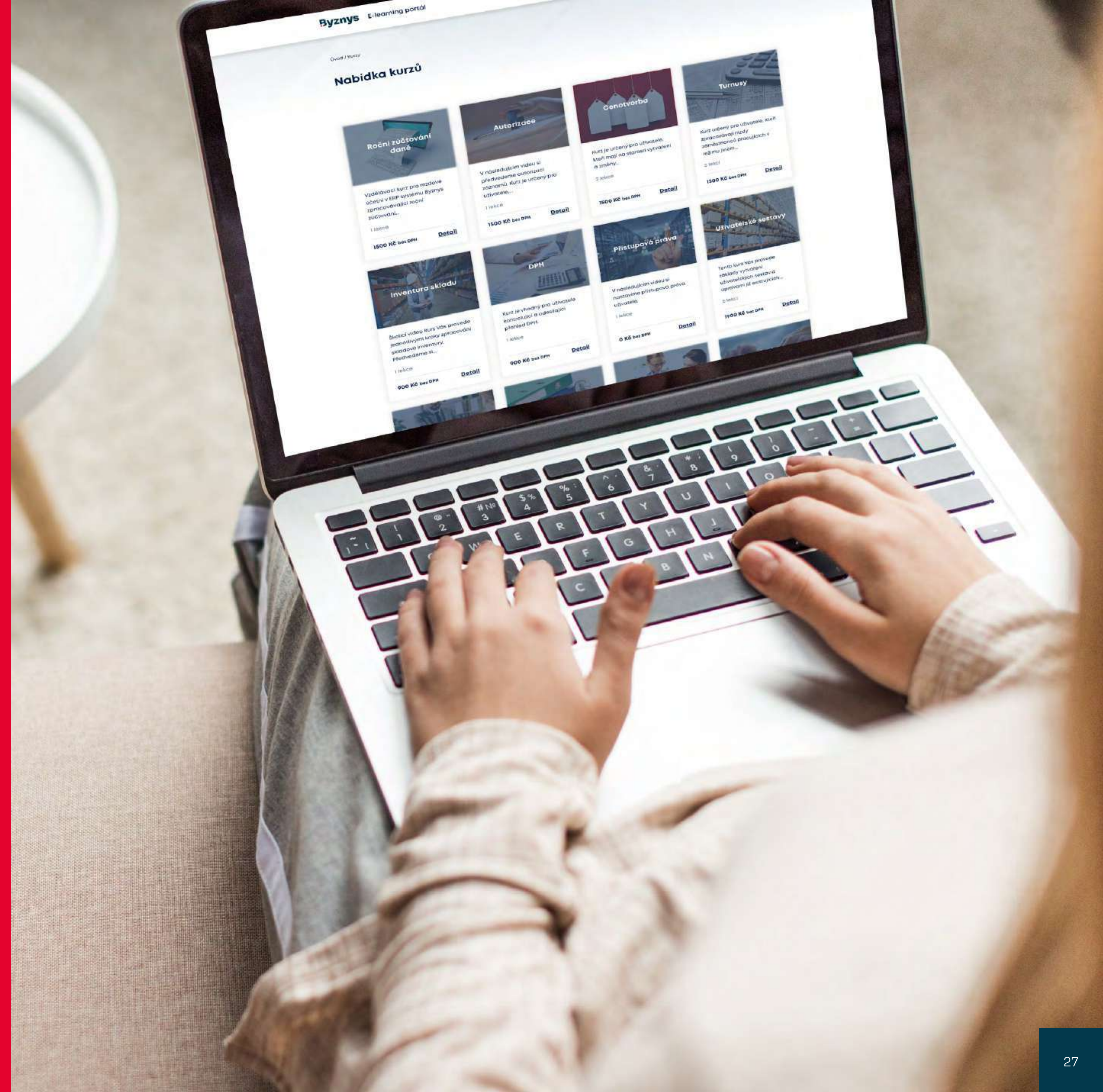


E-learningový portál

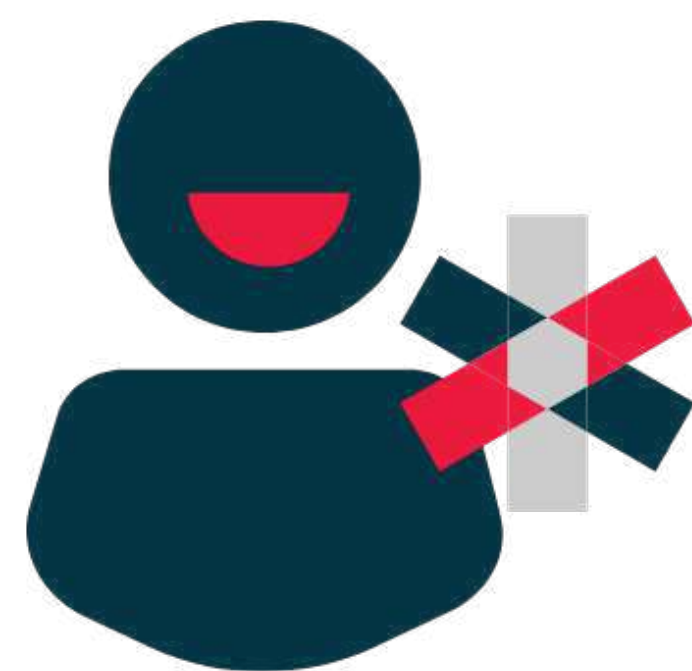


Ať už jste pokročilí uživatelé Byznysu nebo se systémem právě začínáte, určitě oceníte dobře míněné rady zkušených konzultantů. Na našem e-learningovém portálu proto naleznete široký výběr vzdělávacích online kurzů zaměřených na základní i pokročilé funkce Byznysu.

Kurzy jsou realizovány formou krátkých instruktážních videí doplněných o ukázky práce s danou funkcí přímo v prostředí Byznysu. Pro představení nových vylepšení a možností rovněž pořádáme i pravidelné webináře.



Inspirujte se spokojenými klienty



Montáže Brož

Český podnik zabývající se instalací automatizovaných regálových systémů používá Byznys od roku 2015. Firma s jeho pomocí řídí organizačně náročné projekty ve 30 zemích světa, které zahrnují až 200 zaměstnanců. Ty je třeba kromě řízení i dopravit na místo, vybavit náčiním a zařídit jim veškeré doklady.

Co firma potřebovala?

Firma v minulosti řešila projektové řízení pomocí tabulek v MS Excel. Tato metoda ale po expanzi do zahraničí přestala stačit a Montáže Brož se tak musely porozhlédnout po novém systému. Projektové řízení bylo hlavním kritériem výběru.

V čem pomohl Byznys

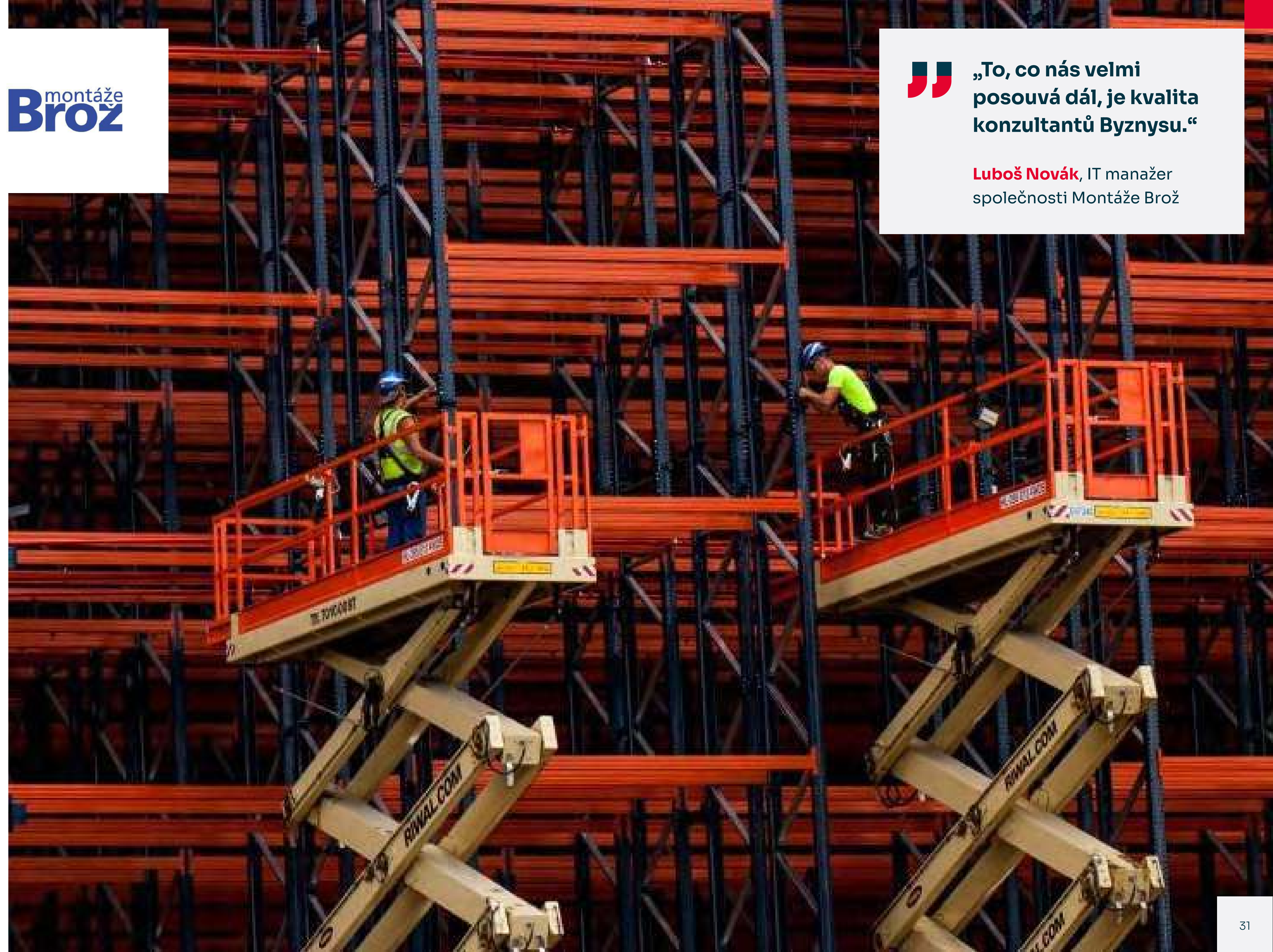
- sjednocení všech agend do jednoho systému,
- přehledný reporting,
- široké možnosti úprav na míru a propojení s jinými technologiemi,
- dostupnost dat v systému přes web díky aplikaci Byznys Online.

montáže
Brož



„To, co nás velmi posouvá dál, je kvalita konzultantů Byznysu.“

Luboš Novák, IT manažer společnosti Montáže Brož





„Byznys nás posunul dopředu. Dříve musel člověk všechno sledovat bod po bodu, dnes máme nástroje pro sledování toho, jestli v procesu není nějaká chyba.“

Štěpán Chára, CEO družstva Bohemia Apple



Bohemia Apple

Toto české zemědělské družstvo dodává jablka největším českým obchodním řetězcům. Byznys zde byl do ostrého provozu nasazen v roce 2018 a od té doby se stal nedílnou součástí každodenní činnosti družstva.

Co firma potřebovala?

Pro řízení procesů spojených se sklizní, skladováním a expedicí jablek družstvo v minulosti používalo více oddělených systémů. To se ale postupem času stalo neudržitelným – o to více v daném oboru, kdy je třeba řešit různé hmotnosti a odrůdy jablek.

V čem pomohl Byznys

- jeden systém pro všechno – od sklizně přes skladování až po expedici a účetnictví,
- čárové kódy a čtečky pro perfektní přehled o skladových pohybech,
- digitalizace administrativy a zbavení se papírů,
- zrychlení sklizně až o měsíc díky přehlednějším procesům a jejich automatizaci.

Manufaktura

Tradiční český výrobce kosmetiky zavedl Byznys již v roce 1996. V současnosti zde systém slouží jako sofistikované logisticko-výrobní řešení na úrovni nadnárodních systémů, které firmu v mnohém posunulo dopředu.

Co firma potřebovala?

Původně Manufaktura hledala především pokladnici a prodejní systém, s postupem času ale potřeby narostly až do roviny univerzálního ERP systému sjednocujícího řízení celé firmy do jednoho řešení. Hlavní důraz byl přitom kladen na skladové řízení a výrobu.

V čem pomohl Byznys

- přehledné řízení příjmu, výdeje i pohybů zboží skrze čtečky a čárové kódy,
- online evidence materiálu pro přehled o jeho množství a lokaci,
- automatické odepisování surovin a hlídání expirace,
- plánování a řízení výroby s kontrolou a dohledáváním případných chyb.

est. 1991
MANUFAKTURA®



„Byznys nám pomáhá řídit firmu. Automatizuje procesy, hlídá legislativu a dává přesná data. A hlavně jsou ochotní. Naslouchají. Vždycky se domluvíme.“

Tomáš Kratochvíl, výkonný ředitel Manufaktury



„Splnil se mi sen, jak by to ve firmě mělo vypadat.“

Zdeněk Kulič, majitel firmy ALFA výroba jednoúčelových strojů.



Alfa výroba jednoúčelových strojů

Od zavedení Byznysu v roce 2013 se z něj v této české strojírenské firmě stal hlavní mozek celého podniku. Byznys zde řídí a automatizuje logistiku a sběr informací. Vedle toho umožňuje i přehlednou správu více než 10 000 skladových položek.



Co firma potřebovala?

U původního informačního systému se podnik potýkal se závislostí na jedné konkrétní osobě, slabou legislativní i vývojovou podporou a nedostatkem kapacit pro podpoření dalšího růstu firmy. Nový ERP systém měl všechny tyto neduhy vyřešit.



V čem pomohl Byznys

- sjednocení řízení celé firmy do jednoho systému,
- automatizace skladového řízení a přehledná evidence desetitisíců položek,
- automatický sběr a zpracování informací pro výrobu i návazné procesy,
- dostatečná flexibilita a škálovatelnost pro podporu dalšího růstu.

Máte o Byznys zájem?



Pokud chcete i vy rozšířit řady našich spokojených klientů, čeká vás několik kroků, na jejichž konci získáte vlastní implementaci Byznysu.



- 1 Obchodní jednání
- 2 Licenční smlouva
- 3 Analýza nasazení
- 4 Schválení analýzy
- 5 Implementace
- 6 Školení uživatelů
- 7 Kontrolní dny
- 8 Předání do rutinního provozu
- 9 Adaptační proces
- 10 Pravidelný dohled nad provozem

Spolehlivá podpora

Naše péče o vás
implementací nekončí.
Po celou dobu provozu
Byznysu máte k dispozici
naše mobilní konzultanty
a tým technické podpory:



Hotline je v provozu
v pracovní dny od



do



hodin.



Helpdesk je v provozu
nepřetržitě po celý týden.



Tipy pro implementaci ERP systému



1 Stanovte přesné požadavky:

ještě před začátkem výběru ERP systému je nutné vědět, co vlastně po novém systému chcete a s čím vám má pomoci.

2 Nepodceňte dodavatele:

aktivně se zajímejte o zkušenosti vytipovaných dodavatelů s řešeními pro váš obor a dbejte na to, aby se vám s ním dobře jednalo obchodně i lidsky.

3 Dejte systému prioritu:

implementace je zásadním krokem, pro který by zaměstnanci pracující na implementaci měli mít dostatek času, kapacit i rozhodovacích pravomocí.

4 Určete garanta systému:

japonský kolega „Onoseto“ projekt neutáhne. Vyberte schopného kolegu, který zná firemní procesy, a dejte mu kompetence i časovou kapacitu.

5 Analýza jako úzké hrdlo:

analýza je prvním a nejnáročnějším krokem, kde se rozhoduje o úspěchu celého projektu. Konzultanti ERP systému potřebují pochopit, jak firma funguje.

6 Konzultanti nejsou supermani:

při analýze i implementaci je třeba aktivně spolupracovat. V praxi se ukazuje, že firmy musí projektu věnovat 2× více času než dodavatel ERP systému.

7 Nadchněte zaměstnance:

vysvětlíte svým lidem, v čem jim ERP systém pomůže a proč je jeho příchod pozitivní změnou.

8 Implementace je jen začátek:

stejně jako vaše firma, tak i váš ERP systém musí držet krok s dobou a trhem. Počítejte proto s dalším rozvojem a rozšiřováním.

Staráme se o svět okolo nás

Náš motiv péče přenášíme i mimo pracovní prostředí. Byznys se proto aktivně účastní společenského života v domovské Příbrami i jejím okolí, kdy jsme během let přispěli řadě akcí a iniciativ:

- dlouhodobě podporujeme organizaci Alka o. p. s. pomáhající lidem s kombinovaným postižením; přispěli jsme na nákup speciálního vozidla i benefiční besídku divadla Sklep,
- léčebně v Bukovanech jsme přispěli na bezpečné mlhoviště pro tamější dětské pacienty,
- dlouhodobě sponzorujeme činnost Divadla A. Dvořáka v Příbrami,
- v roce 2019 jsme „adoptovali“ jednu z píšťal nových varhan pro poutní místo Svatá Hora,
- dlouhodobě jsme partneři Rally Příbram,
- a mnoho dalších.



Byznys jako velká rodina

Byznys není jenom firma – jsme jedna velká rodina, která se ráda schází v kanceláři i mimo ni. Podporujeme se navzájem profesně i lidsky a dbáme na to, aby byli kromě našich klientů spokojeni i naši vlastní zaměstnanci.



„Splnil se mi sen, dělám práci, která mě baví, a která se dá navíc skloubit s mým rodinným životem. Lidi jsou tady bezvadní. Vídáme se i mimo práci, oblíbené máme třeba společné výlety na kole.“

Simona Plechatá, vedoucí vývojového týmu



„Vážím si lidského přístupu, který u nás vládne. Když potřebuji být třeba s dětmi a pracovat z domu, tak není problém, všechno se dá vyřešit. Je vidět, že vedení záleží, abychom byli spokojeni.“

Petr Bambas, mobilní konzultant



„Ve firmě panuje dobrá nálada a já bych chtěla, aby nešlo jen o aktuální stav, ale naopak o dlouhodobý pocit. Snažím se také, aby lidé věděli, že se mají na koho obrátit a důvěřovali mi.“

Jitka Burdová, HR Business Partner





Dejte vědět

Rádi s vámi probereme,
co budete potřebovat.

Telefonní kontakt:

+420 318 402 010

E-mail:

info@byznys.eu

Byznys

Péče je náš Byznys

www.byznys.eu
